



あおい経営力向上セミナー

この度、あおいグループではあおい経営力向上セミナー第2弾として、経営者の皆様に役立つセミナーをご用意致しました。厳しい経営環境の中で企業が存続・成長していくポイントは、いかに有用な情報を取り入れ、経営に活用するかです。是非本セミナーで有用な情報とノウハウをを取得して下さい。多数のご参加をお待ち申し上げます。

第1部 『教科書には載っていない営業ノウハウ』



(株)静岡日立 顧問
菅沼 恵慈 氏
(中小企業診断士)

- ◎営業の基本を実践・応用するためのポイント
- ◎営業数値の目標設定や運営管理のポイント
- ◎部下やメンバーの営業成績をアップするポイント
- ◎新規顧客開拓、既存顧客維持のためのポイント等々、講師の経験から導き出された営業ノウハウを解説します。

【講師プロフィール】1971年(株)日立製作所入社。工場の設計部門をスタートとし、その後、営業部門に転じ、営業現場で30年の実務経験をもつ。その過程で、中小企業診断士の資格を取得し、営業活動にその理論を実践。2008年(株)静岡日立代表取締役社長就任、5年間に渡り日立グループ会社の経営を担い、本年6月に同社顧問就任。得意業界は、製造業・商社、得意分野は経営革新・営業強化・組織強化。

第2部 『人材育成のポイントと助成金』

株式会社あおいマネジメントサービス

代表取締役 **森崎 和敏** (中小企業診断士・社会保険労務士・行政書士)

多くの企業が課題に抱える「人材育成」のポイントと、人材育成のための「助成金」について解説します。

【日 時】 **平成25年11月1日(金) 18:45～20:45** (18:15受付開始)

【料 金】 一般4,000円／あおいグループお取引先様2,000円

【対 象】 営業力を向上させたい経営者様、営業責任者様。営業力を向上したい営業マン。

【定 員】 50名(先着順)

【場 所】 あざれあ 第3会議室(静岡市駿河区馬淵1丁目17-1) ※駐車場はございません。

【申込方法】 下記申込書に必要事項を記入し、FAXまたはEメールにてお申込ください。

参加費は下記お振込先までお振込み下さい。

【お問合せ先・あおいグループ あおい税理士法人

お申込み先】 電話／054-628-7973 FAX／054-626-6761 E-mail／info-aoiz@tkcnf.or.jp

【お振込先】 静岡銀行 本店営業部 普通1609229 株式会社あおいマネジメントサービス

【主 催】 あおいグループ

参加者 お名前	1	3
	2	4
会社名		
電話番号		メール アドレス

※ここにご記入いただいた情報は、当セミナーの連絡や事業などのご案内に利用させていただくことがございますのでご了承ください。

※参加費は事前振込のご協力をお願い致します。事前振込が難しい場合は、当日現金でお釣りのないようお持ちください。